

Curriculum Vitae

Personalia

Naam: David den Besten
Woonplaats: Rotterdam
Geboortedatum: 23 januari 1989



Opleidingen

- 2012 – 2014 Master Bedrijfseconomie, Universiteit Leuven (diploma)
- 2007 – 2011 Bachelor Bedrijfseconomie, Universiteit Utrecht (diploma)
- 2001 - 2007 VWO, Lyceum Oudehoven, Gorinchem (diploma)

Cursussen/trainingen

- Training Power BI
- PRINCE2 Foundation
- Scope Finance Academy (doorlopende kennissessies)

Profiel en vaardigheden

David is een prettig en sympathiek persoon, professioneel en breed georiënteerd. Hij beschikt over goed conceptueel vermogen, is analytisch sterk en communiceert goed op de verschillende niveaus. Daarnaast is David een goede teamspeler en sparringpartner.

Talenkennis: Nederlands: moedertaal. Engels: uitstekend.

IT vaardigheden:

- Goede kennis van de Microsoft Office pakketten waaronder sterk in Excel en databases
- Financiële pakketten: IFS, Navision, QlikView, Exact Globe en diverse andere bedrijfsspecifieke softwarepakketten

Werkervaring

Juni 2018 –

Finance Professional bij Scope Finance Interim B.V.

Scope Finance detacheert financiële professionals binnen het brede spectrum van Finance & Control.

Uitgevoerde opdrachten:

Juni 2018 – Dec. 2018 Business Solution Specialist bij Heerema Fabrication Group te Zwijndrecht

Heerema Fabrication Group is een toonaangevende engineering- en fabricagecontractant voor grote en complexe constructies voor de offshore olie & gas en energie industrie.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Verbeteren van het Materiaal Managementproces
- Implementeren Assets & Facilities module in IFS
- Assisteren in het besluitvormingsproces t.b.v. nieuwe concepten en procesoptimalisatie
- Monitoren en managen van potentiële risico's
- Implementeren van IT systemen & oplossingen
- Identificeren en oplossen van procesverbeteringen en informatiebehoeften
- Presenteren en communiceren van bevindingen
- Het onderhouden van communicatie & samenwerking met andere teamleden
- Ontwikkelingen van werkmethoden voor alle locaties (Nederland/Engeland/Polen)
- Creëren van tools ter ondersteuning van nieuwe werkmethoden
- Gerealiseerde oplossingen Materiaal management:
 - ✓ Upload tool: onderdelen aanmaken in IFS
 - ✓ Leveranciers portal: Leveringen aanmelden
 - ✓ Ontvangsttool: Leveringen inboeken in voorraad in IFS
 - ✓ Printen van voorraadlabels
 - ✓ Scannen van voorraadlabels: Materiaal picken voor productie
 - ✓ Materiaal status: Up-to-date overzicht van materiaal

voor professionals in Finance & Control

Juli 2017 – Juni 2018

Business Analyst bij PharmaPartners

PharmaPartners is een IT organisatie gericht op de medische branche.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Opzetten nieuwe rol binnen het Sales & Marketing team
- Ontwikkelen van salesrapportages op week/maand/kwartaal niveau
- Verzorgen van analyses en rapportages m.b.t. omzet ontwikkelingen, sales kansen en sales risico's
- Ontwikkelen en onderhouden van Sales Dashboard
- Monitoren en analyse van KPI's
- Verzorgen van managementinformatie
- Verzorgen van maandelijkse omzet forecast op Business Unit niveau
- Opstellen, implementeren en optimaliseren van het salesproces
- Doorvoeren van procesverbeteringen
- Analyseren van omzetverschillen
- Verantwoordelijk voor facturatie controle & indexering contracten
- Monitoren risico's m.b.t. aflopende contracten

Jan. 2015 – Juni 2017

Commercial Controller bij Partner in Pet Food

Pet Food is een internationaal productiebedrijf in diervoeding.

Taken en verantwoordelijkheden:

- Eerste aanspreekpunt voor accountmanagers & management m.b.t. salesontwikkelingen
- Verantwoordelijk voor kostprijscalculaties en het adviseren van Accountmanagers tijdens tenders
- Sparringpartner van het management en rechterhand van de Finance Director

voor professionals in Finance & Control

SCOPE

FINANCE

- Verzorgen en onderhouden customer profitability analyses o.b.v. Activity Based Costing
- Analyseren van trends op het gebied van transfer pricing
- Verbeteren van marges d.m.v. nauwe samenwerking met Supply Chain & Plant Control
- Optimaliseren marges d.m.v. reduceren transportkosten
- Gevraagd en ongevraagd adviseren General Manager & Sales Director
- Verantwoordelijk voor sales forecast richting hoofdkantoor
- Mede verantwoordelijk voor het bepalen van het budget t.b.v. regio West-Europa
- Verantwoordelijk voor strategische planning (scenario's voor aankomende 5 jaar)
- Verantwoordelijk voor maandelijkse accruals op het gebied van transport en warehousing
- Verbeteren/automatiseren van bestaande calculaties
- Opzetten en onderhouden van rapportages waaronder forecast rapportage op productniveau
- Verbeteren van betrouwbaarheid masterdata